

Svensk kvalitet i samverkan

Denzir och M-Tec Dental inleder ett unikt samarbete, baserat på en helt öppen scannerplattform, för att erbjuda svenska högkvalitetsprodukter.

Samarbetet baseras på ett partnerkoncept där vi aktivt kommer att hänvisa kunder till varandra och där var och en erbjuder sina svensktillverkade kvalitetsprodukter. Bolagen är fortsatt fristående från varandra och sköter var för sig beställningar, produktion, leveranser och garantiåtaganden.

Denzir har levererat HIP-Zirconia av högsta kvalitet i över 12 år och har ett stort förtroende bland såväl tandtekniker som tandläkare. Denzir är ensamma om att ge 10 års garanti på sina HIP Zirconia kärnor. M-Tec har investerat i högkvalitativa CAM-maskiner för att satsa på att leverera protetik av absolut högsta standard under varumärket OpenMill och kan idag erbjuda CAD/CAM-fräst kron och bro i titan, CoCr och ZiOx. M-Tec är även svensk återförsäljare av den välkända 3Shape-scannern. Tillsammans slår Denzir och M-Tec ett slag för att öppna möjligheten att skicka scannerdata dit man vill och inte låsa en scanner till en viss leverantör.

“Jag tror inte på att låsa in kunden i avtal, så vi erbjuder ett helt öppet fräscenter där vi kan ta emot filer från flera olika typer av scanners. Även de 3Shape-scannern vi säljer är helt öppna. Det här innebär att vi tvingas leverera toppkvalitet med korta ledtider och konkurrenskraftiga priser, annars kan kunden snabbt vända sig till någon annan” säger Magnus Martinsson, vd på M-Tec Dental.

Detta initiativ öppnar för hård konkurrens om kunderna, där det är patienten som i slutändan kommer bli den största vinnaren. Patient, tandläkare och tekniker erbjuds genom detta samarbete fler alternativ i sina terapival. Att såväl Denzir's som M-Tec's produkter produceras inom landet ses av många som en stor fördel.

Denzir har proklamerat en öppen skanner filosofi redan från början. “Vi vet att vi har världens starkaste och hållbaraste helkeramik och då Denzir's och M-Tec Dentals produkter kompletterar varandra mer än de konkurrerar skapas en win-win situation säger Niclas Stenberg, vd på Denzir.

